

### ACCORDO COMMERCIALE VENDITA SOLUZIONI TRIPAGO – RETE VENDITA

ChiMa Group, di seguito identificata come Società, con sede operativa in Via Nazionale, 307 24062 Costa Volpino (BG), Codice Fiscale e Partita Iva 04382830981 tramite il Suo legale rappresentante, Mauro Chiarello, Nato a Monza (MB) il 24/08/1976 C.F. CHRMRA76M24F704T, residente a Sulzano (BS), conferisce incarico vendita all'azienda di seguito riportata e che nel proseguo del presente accordo verrà identificata come Partner:

Ragione Sociale	
Indirizzo	
Partita Iva e C.F.	
SDI e/o PEC	
Persona Rif.to	
Cellulare	
Mail	

Premesso che la Società ha per oggetto, la commercializzazione di soluzioni beni e servizi, attraverso agenti, reti vendita o call center, il Partner conferma di essere in possesso delle abilitazioni necessarie per poter collaborare in modo proattivo attraverso la propria persona e/o rete commerciale e/o struttura call center.

Ciò premesso è parte integrante del presente accordo a mezzo del quale la Società conferisce autorizzazione al Partner il quale, con la sottoscrizione dello stesso, accetta la collaborazione in ogni sua parte e si rende da subito disponibile ad approfondire quanto non eventualmente citato tramite comunicazioni con la società a mezzo posta elettronica, anche non certificata.

#### Il rapporto tra le parti viene regolato come segue:

**Art. 1 Ruolo Partner:** Il Partner si impegna a promuovere i servizi e/o prodotti [WWW.TRIPAGO.IT](http://WWW.TRIPAGO.IT) distribuiti dalla Società e a gestire in totale autonomia le richieste di attivazione di potenziali clienti interessati. Il Suo lavoro si conclude con la raccolta dell'ordine e l'eventuale verifica del pagamento laddove il cliente scelga la CARTA DI CREDITO. Il vantaggio di un incasso tramite Carta di Credito si traduce in una maggior velocità per il Partner nel poter incassare la quota spettante derivata da tale vendita. Il Partner ha rapporti diretti con la Società dalla quale riceve: Formazione, Supporto Tecnico e Commerciale, Link incasso clienti tramite piattaforma SUMUP o eventuali partner alternativi, documentazione per la raccolta degli ordini e link demo per simulazioni presso il cliente. Il Partner si impegna nel gestire ogni singola trattativa nel rispetto delle procedure commerciali indicate dall'Azienda e di informare correttamente il Cliente in relazione alle diverse tipologie di prodotto e relative funzionalità;

**Art. 2 Clausole Recesso Contratto:** Qualora il Partner ponga in essere comportamenti e/o azioni che possano risultare pregiudizievoli per la Società, questi costituiranno giusta causa per interrompere immediatamente il presente accordo senza che nulla debba essere riconosciuto al Partner, fatta eccezione dei compensi maturati e non ancora percepiti. Il riconoscimento di eventuali premi cesserà dal momento stesso della cessazione dell'accordo, fatta eccezione per i premi fino ad allora maturati e non ancora percepiti. È fatto divieto la diffusione non autorizzata di informazioni tecnico/commerciali che non siano state preventivamente accordate e concordate con la Società in forma scritta. Unitamente a quanto riportato, anche

#### ChiMa Group

Sede Legale: Via D. Alighieri, 4/6 – 25054 Sulzano (BS)  
Sede Operativa: Via Nazionale, 307 – 24062 Costa Volpino (BG)  
P. Iva & C.F. 04382860981 – PEC: [chimagroup@legalmail.it](mailto:chimagroup@legalmail.it)  
SDI: USAL8PV - Email: [direzione@chimagroup.it](mailto:direzione@chimagroup.it)



una produzione inferiore a 20 (VENTI) clienti pagabili mese a partire dal secondo mese di collaborazione, potrà essere motivo di recesso da parte dell'Azienda. Verrà creata una linea di comunicazione tramite WhatsApp all'interno della quale il Partner dovrà comunicare con l'azienda la produzione giornaliera che verrà inviata, il giorno stesso o la mattina successiva, a mezzo mail. Non appena avremo raggiunto un livello di fiducia nei confronti del Partner, lo attiveremo all'interno della Chat. Una volta attivato, la mancata comunicazione della produzione, anche se nulla, per un numero di 5 (CINQUE) giorni, comporterà l'eliminazione dal gruppo e l'Azienda avrà la facoltà di recedere dall'Accordo (La vendita TriPago.it richiede serietà, costanza e continuità, non abbiamo interesse nel collaborare e/o attivare accordi con Partner OCCASIONALI);

**Art. 3 Esclusiva di Zona:** L'Azienda si impegna nel garantire esclusiva di zona PROVINCIALE al partner che si impegni per garantire, dal secondo mese, una produzione di clienti TriPago.it pagabili pari ad un minimo di 100 clienti mese. Tale obiettivo si definisce da parte dell'Azienda nel NON INTRAPRENDERE NUOVE COLLABORAZIONI COMMERCIALI ALL'INTERNO DI QUELLA SPECIFICA PROVINCIA, ad esclusione di attività commerciali dirette dell'Azienda per mezzo di campagne social. Le campagne social eventualmente attive potranno essere utilizzate in favore del Partner, a livello commerciale, dopo che lo stesso avrà garantito la produzione minima mensile di cui sopra per un periodo continuativo di almeno 6 (SEI) mesi.

**Art. 4 Clienti:** Sono considerati CLIENTI EFFETTIVI solo coloro che completeranno in modo regolare la procedura di acquisto tramite il pagamento della somma dovuta.

**Art. 5 Accordi Speciali:** È concessa l'opportunità di valutare integrazioni e/o modifiche all'interno del presente accordo, previa sottoscrizione di documentazione che verrà indicata come aggiuntiva al presente, riportandone all'interno, per una corretta riconducibilità, tutti gli estremi che possano legarla al presente accordo;

**Art. 6 Compenso Base:** Al momento della sottoscrizione del presente accordo possiamo indicare la seguente struttura pagamenti come illustrato nella tabella che segue:

Descrizione Articolo	Compenso Vendita
TriPago – Cliente BASE a 199€	69,00€
TriPago – Cliente BASE a 250€	89,00€
TriPago – Cliente MEDIUM	119,00€
TriPago – Cliente TOP	159,00€
Sede Aggiuntiva Base – per sede	20,00€
Sede Aggiuntiva Medium – per sede	30,00€
Sede Aggiuntiva Top – per sede	40,00€

**Art. 7 Compenso Extra:** Laddove il Partner raggiunga il volume di 100 clienti attivati mese, riconosceremo un compenso extra di 10,00€ per servizi BASE, 20,00€ per servizi MEDIUM e 30,00€ per servizi TOP;

**Art. 8 Modalità Pagamento:** Ogni lunedì effettueremo il conteggio degli incassi ricevuti nel corso della settimana precedente e invieremo comunicazione per emissione fattura compensi nella giornata di Martedì. Al ricevimento della fattura, entro 1 giorno lavorativo, provvederemo all'emissione del bonifico nei confronti del Partner;

**Art. 9 Impegno del Partner:** Il Partner si impegna nel garantire quanto prima il raggiungimento della produzione minima richiesta all'interno del presente accordo definita in 20 (VENTI) clienti TriPago.it a partire dal secondo mese di collaborazione come limite massimo. Il partner informerà periodicamente l'Azienda sullo

#### ChiMa Group

Sede Legale: Via D. Alighieri, 4/6 – 25054 Sulzano (BS)  
Sede Operativa: Via Nazionale, 307 – 24062 Costa Volpino (BG)  
P. Iva & C.F. 04382860981 – PEC: [chimagroup@legalmail.it](mailto:chimagroup@legalmail.it)  
SDI: USAL8PV - Email: [direzione@chimagroup.it](mailto:direzione@chimagroup.it)





chimigroup

HERE TO YOUR BUSINESS

stato del lavoro attraverso la Chat WhatsApp nel momento in cui sarà inserito e attivato, prima, tramite messaggi diretti con il Tecnico di Riferimento (comunicheremo il recapito WhatsApp una volta attivato il

TRIPAGO

presente accordo). Il Partner potrà inoltre avvalersi di collaboratori e collaborazioni, curandone però in prima persona la formazione e monitorando la qualità produttiva assumendosene in toto la responsabilità. Tutta la produzione verrà dall'Azienda pagata al Partner e sarà sua cura e premura gestire i pagamenti eventualmente maturati da parte della propria infrastruttura commerciale;

**Art. 10 Tempistiche evasione ordini:** Incassata la vendita, entro 1 giorno lavorativo avremo già abilitato il vostro cliente a poter effettuare vendite con pagamento da parte del loro cliente in 3 rate a interessi zero, successivamente, entro una settimana, riceverà espositore da tavolo (10\*15cm con QR-Code dedicato), vetrofanie e materiale promozionale;

**Art. 11 Durata Accordo e Spese:** la durata del presente accordo si intende valida a tempo indeterminato, in ogni momento le parti possono scegliere di interrompere lo stesso dandone preavviso tramite PEC di almeno un mese lavorativo. L'Azienda, in ogni caso, garantirà al Partner la copertura dei compensi maturati sino al termine della collaborazione e anche per quelle pratiche che dovessero ricevere pagamento tramite bonifico bancario anche successivamente alla data di cessazione del rapporto. Tutte le spese per la gestione relative ai propri costi sono totalmente a carico del Partner e nulla sarà mai preteso nei confronti della Società verso la quale il Partner conferma di non avere alcun tipo di subordinazione;

**Art. 12 Ricorrente sulle Vendite:** Non esiste un ricorrente, bensì un premio produzione come indicato al punto Art. 7.

**Art. 13 Foro Competente:** per qualsiasi controversia che dovesse sorgere in relazione al presente accordo, le parti eleggono di comune accordo quale foro competente il Tribunale di Brescia;

PER SPECIFICA APPROVAZIONE AI SENSI E PER GLI EFFETTI DI CUI AGLI ARTT. 1342 E SEGUENTI COD. CIV. DICHIARO DI AVER LETTO E DI ACCETTARE ESPRESSAMENTE GLI ARTT. 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12 E 13 E CHE SONO STATI OGGETTO DI ATTENTA, SPECIFICA ED ESAUSTIVA TRATTATIVA. MI IMPEGNO INOLTRE A NON COLLABORARE CON ALTRE AZIENDE CHE OFFRANO SOLUZIONI CONCORREZIALI A QUANTO OFFERTO TRAMITE IL PRESENTE ACCORDO DALLA SOCIETA' O CHE ABBIANO INTRECCIATO CON LA STESSA RAPPORTI LAVORATIVI, DANDONE PREVENTIVA COMUNICAZIONE PER AUTORIZZAZIONE. CON LA FIRMA CHE SEGUE AUTORIZZO INOLTRE AL TRATTAMENTO DEI MIE DATI AI SENSI E PER GLI EFFETTI DELL'ART. 13 DEL GDPR 2016/679

Timbro e Firma ChiMa Group per approvazione

Luogo e data \_\_\_\_\_ ( \_\_\_ / \_\_\_ / 202\_\_ )

Timbro e Firma Partner

Signare inoltre le pagine 1, 2 e 3 del presente accordo e inviare il tutto, correttamente scansionato ed in file PDF alla mail: [clienti@chimagroup.it](mailto:clienti@chimagroup.it)

### ChiMa Group

Sede Legale: Via D. Alighieri, 4/6 – 25054 Sulzano (BS)  
Sede Operativa: Via Nazionale, 307 – 24062 Costa Volpino (BG)  
P. Iva & C.F. 04382860981 – PEC: [chimagroup@legalmail.it](mailto:chimagroup@legalmail.it)  
SDI: USAL8PV - Email: [direzione@chimagroup.it](mailto:direzione@chimagroup.it)

